

Verkaufen Digital!

Das praxisnahe Online-Training

Neue Herausforderungen im Verkauf erleben wir immer wieder. Derzeit hält das Corona-Virus die Welt in Atem. Was heißt das für uns Verkäufer? Besprechungen, Verkaufsgespräche und Kundenbesuche werden verschoben und abgesagt. Massive Umsatzeinbußen drohen!

Profitieren Sie daher von unserem 3-teiligen Online-Verkaufstraining "Verkaufen Digital!". In 6 praxisnahen Online-Seminarstunden erlernen Sie den professionellen Umgang mit digitalen Medien und Tools im Verkauf. Machen Sie sich jetzt digital fit und generieren Sie Ihre Verkaufsabschlüsse online. Wirken Sie drohenden Umsatzverlusten entgegen.

Die Inhalte:

- Netiquette – Was und wie sage ich es online?
- Tools – Welche Tools funktionieren gut für Online-Präsentationen und Online-Meetings?
- Präsentationstechniken online – Wie baue ich eine gut strukturierte Präsentation auf?
- Dialog statt Monolog – Wie wecke ich bei einer Online-Präsentation Interesse und stelle die richtigen Fragen?
- Kundennutzen statt Produktstärke – Wie vermittele ich dem Kunden Nutzen anstelle rein technischer Informationen?
- Einwandbehandlung – Wie nutze ich Einwände im digitalen Umfeld pro-aktiv, um einen Verkaufsabschluss herbeizuführen?
- Abschluss – Die wichtigste Frage digital verpackt!

Zielgruppe

Dieses Seminar richtet sich an alle Verkäufer, Innendienstmitarbeiter, Key-Accounter und Vertriebsleiter, die trotz der Viruskrise Umsatz machen möchten und in dieser Herausforderung eine Chance für Umsatzwachstum sehen.

Das bekommen Sie

- 3 x 2 Stunden Online-Training via GoToWebinar Software / Zoom o. ä.
- Durchführung durch einen akkreditierten INtem®-Onlinesales-Trainer
- 3 versch. begleitende Trainingsunterlagen mit Umsetzungsaufgaben
- 1 Zertifikat am Ende des Trainings

Melden Sie jetzt sich an zu einem der offenen Online-Trainings und verwandeln Sie Ihr neu erlerntes "digitales Können" in Vertriebsgold. Investieren Sie in die eigene Bildung. Profitieren Sie von Ihrem Können auch noch lange nach der Krise. Irgendjemand muss immer verkaufen, warum nicht Sie?

Termine/Anmeldung 

Lernen Sie in diesem Online-Training, wie Sie in schwierigen Zeiten dennoch verkaufen

Egal wie sich der Markt in Zukunft entwickeln wird, das Erlernte bleibt Ihnen für Ihren Verkaufsjob lebenslang erhalten. Das Online-Training ist in 3 Intervalle aufgebaut und hilft, das Erlernte sofort in der Praxis umzusetzen.



Präsentieren Sie online professionell, überzeugend und kundenorientiert.



Verkaufen Sie professionell am Telefon (per Audiofunktion des Computers) mit gleichzeitiger Online-Präsentation.



Steuern Sie aktiv Ihre Verkaufsgespräche am Telefon.



Verwandeln Sie Kundeneinwände in Kaufgründe.



Seien Sie auch in schwierigen Zeiten für Ihre Kunden da und steigern Sie Ihre Kundenbindung.



Verkaufen Sie zusätzliche Produkte und Leistungen.



Erzielen Sie höhere Preise.



Steigern Sie die Zahl Ihrer Abschlüsse.



Machen Sie sich Ihr eigenes Bild, was dieses Training für Sie bedeuten kann. Gerne stelle ich Ihnen das Online-Training „Verkaufen Digital!“ persönlich vor. Natürlich kostenlos und unverbindlich.





Partner



Anmeldung zum Online-Training: Verkaufen Digital!

Frank h. Erlenkamp
Partner der INtem®-Gruppe
Münchner Straße 33
D-82319 Starnberg
Telefon: +49 81 51 - 9 79 19 59

Veranstaltungstermine

Online-Training 1: Mittwoch, 15:00 Uhr – 17:00 Uhr
24. Juni 2020

Online-Training 2: Mittwoch, 15:00 Uhr – 17:00 Uhr
01. Juli 2020

Online-Training 3: Mittwoch, 15:00 Uhr – 17:00 Uhr
08. Juli 2020

Ihre Investition

Die Gebühr für das Online-Training inkl. aller Teilnehmerunterlagen und Zertifikat beträgt:

299,- € zzgl. MwSt. (355,81€ Brutto)

Veranstaltungsort

online

Nach Zahlungseingang erhalten Sie den Link für das Online-Training.

Die Teilnahmegebühr wird in Rechnung gestellt und ist 8 Tage vor Trainingsbeginn fällig und ohne weitere Abzüge zahlbar.



Garantie:

Nach Eingang der Anmeldung haben Sie ein Widerrufsrecht von 14 Tagen. Innerhalb dieser Zeit können Sie die Trainingsteilnahme schriftlich per Brief/Mail/Fax absagen.

Ja, wir melden uns mit ___ Person/en für das Online-Training ___ an:

Teilnehmer

1. Name, Vorname

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon, E-Mail

2. Name, Vorname

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Telefon, E-Mail

Rechnungsstellung

Firma

Name

Straße, Nr.

PLZ, Ort

Land

Mit meiner Unterschrift bestätige ich, alle Informationen auf diesem Blatt sowie dem Flyer sorgfältig gelesen zu haben und melde mich verbindlich zu dem Online-Training an. Es gelten die AGB.



Datum, Unterschrift